



第22回 かがこま経営塾



今回のテーマ 「お客様の期待を上回るために」

どんな業種であれ、仕事をしているからには、(直接的であれ間接的であれ)お客様は必ず存在します。リピーターになっていただくにも、口コミで評判を広めていただくにも、「お客様の満足」は必須項目でしょう。そんなお客様の満足について考えを述べ合うのが、今回のテーマ【お客様の期待を上回るために】の趣旨です。参加者の皆様の仕事の未来をいい意味で左右できるような、上質な回にしていきましょう(*^ω^*)

開催日時: 11/26(木) 20時~22時
※19:50から受付開始。お早めにお越しを♪

開催会場: 
加賀市山代温泉神明町17 1F

22時以降は
通常営業♪

参加費: 500円 ※ワンドリンクつき
(ソフトドリンク)

持ち物: 1 筆記用具 (ボールペン&メモ帳、iPhone、iPad等)
→「ヒント」を聞いたときにメモするため

2 テーマに関する自分なりの考え



参加方法: 松本勇司までご連絡ください。

(かがこま経営塾主催・KK-NETグループ代表)

LINE (ID: 09082611205)、facebook (【松本勇司】で検索!)

ケータイ電話 (090-8261-1205) のどれでも連絡OK!

※経営に興味があれば誰でも参加OKですが、「経営者 + 経営感覚を身につけさせたいスタッフ」の参加がベスト!
※スタッフ単独での参加でも、人脈や交流が生まれて、自分のお店に来店する人が出てくる可能性が広がります!

★「かがこま経営塾」とは?

「起業(自営業)を考えている人」や「現在経営している人」たちのための「話し合いの場」です。
参加者ひとりひとりが対等な立場で発言することで、自分の店を良くするためのヒントを得たり、経営に関わる人たちの交流の輪を広げるための有意義な場を作り上げています。

- 1.参加者各人がテーマについての意見を発表!
- 2.その発表に、参加者ひとりひとりが「自分はこう思う」と意見を追加!
- 3.参加者全員が、自分なりのヒントを得て、今後の経営等に役立てる!



参加のメリット: 【起業を考えている人のメリット】
【現在経営している人のメリット】

起業上の疑問等を経営の先輩や他の人たちと相談できる
新たな起業に助言することで「経営仲間」が増えるだけでなく、参加者やその友人知人等が、新たなお客さんになりうる。

★「かがこま経営塾」の目的は?

ひとことで言うと、「加賀や小松の活性化のため」です。
「活性化」を具体的に言うと、加賀や小松に住んでいる人が、店がいっぱいあって楽しいと感じる街にすることです。そのために、新たに起業する人を増やして店を増やし、経営者同士の連携を図っていきたいという思いがあります。そのための手段のひとつとして「かがこま経営塾」を開催しています。

※上記趣旨に賛同いただける方は、LINEグループ「かがこま経営塾」にご招待します♪

主催: 松本勇司 TEL:090-8261-1205
企画: 大橋定行 協力: 松本誠也

(参考)松本勇司の企業
KK-NET (車屋&スタンド)

http://www.kk-net.in/



★かがこまワールド提携店
Sada27、BURNOUT、レイディアント

かがこまワールド
提携店 募集中!

※詳しくは、主催者・松本までお尋ねください。