



# 第十三回 かがこまネット経営塾



今回のテーマ

## 200万円あったら、どんな新規事業で利益を出す？

～原価や売上などの数字をプリントに記入して、簡単な事業計画書を作成します！～

### ★「かがこまネット経営塾」とは？

「起業(自営業)を考えている人」や「現在経営している人」たちのための「話し合いの場」です。参加者ひとりひとりが対等な立場で発言することで、自分の店を良くするためのヒントを得たり、経営に関わる人たちの交流の輪を広げるための有意義な場を作り上げています。

1.参加者各人が「200万円の元手で利益を出せそうな新規事業」について発言！



2.その発表に、参加者ひとりひとりが「自分はこう思う」と発言！



3.参加者全員が、その発言や意見を聞いて、今後の経営に役立てる！



参加のメリット: 【起業を考えている人のメリット】  
【現在経営している人のメリット】

起業上の疑問等を経営の先輩や他の人たちと相談できる  
新たな起業に助言することで「経営仲間」が増えるだけでなく、参加者やその友人知人等が、新たなお客さんになりうる。

開催日時: 5/31(日) 19時～21時

開催会場: **KK-NET本店**  
※加賀市山代温泉49-92-1

参加費: 500円 ※ワンドリンクつき

持ち物: 1 筆記用具 (ボールペン&メモ帳、iPhone、iPad等)  
→「ヒント」を聞いたときにメモするため

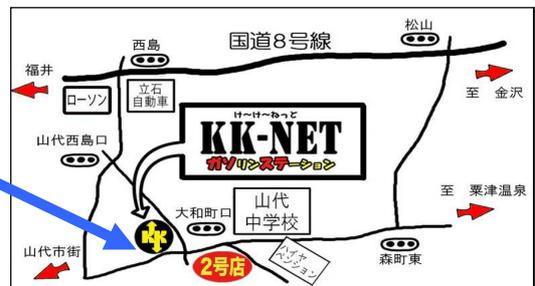
2 電卓 (簡単な事業計画書を作成するため)

3 元手200万円で利益を出せそうな新規事業  
→参加者で話し合うため、必ず用意しておいてください

参加方法: 松本勇司(KK-NET代表)までご連絡ください。

LINE(ID: 09082611205)、facebook(【松本勇司】で検索!)  
ケータイ電話(090-8261-1205)のどれでも連絡OK!

※経営に興味があれば誰でも参加OKですが、「経営者 + 経営感覚を身につけさせたいスタッフ」の参加がベスト!  
※スタッフ単独での参加でも、人脈や交流が生まれて、自分のお店に来店する人が出てくる可能性が広がります!



### ★「かがこまネット経営塾」の目的は？

ひとことで言うと、「加賀や小松の活性化のため」です。  
「活性化」を具体的に言うと、加賀や小松に住んでいる人が、店がいっぱいあって楽しいと感じる街にすること。そのため、新たに起業する人を増やして店を増やし、経営者同士の連携を図っていきたいという思いがあります。そのため手段のひとつとして「かがこまネット経営塾」を開催しています。

※上記趣旨に賛同していただける方は、LINEグループ「かがこまネット」にご招待します♪

主催: 松本勇司 TEL:090-8261-1205  
企画: 松本勇司

(参考)松本勇司の企業  
KK-NET (車屋&スタンド)  
http://www.kk-net.in/

